

# ビジネスセミナーのご案内

## 『お客様を育てる事が大切です。』

～お客様の視点からみる実践するマーケティング～

講師： やまぐち総合研究所 有限会社 中村伸一氏

社長！！お客様を見えていますか？  
店長！！お客様が見えていますか？  
営業！！お客様とコミュニケーション  
を取っていますか？

お客様をどれだけ集客できるのか、そして、集客が売上や利益に結びついているのか。とても大事なことですよね。

**お客様は、変化していきます。**

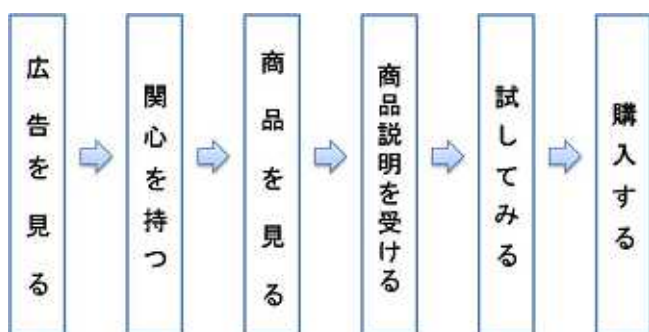
皆様は、お客様の変化に気づいていますか？

皆様は、お客様を進化させていますか？

そして、**変化するお客様にあったマーケティングを展開**していますか？

ここが大事なのです。

このセミナーでは、消費者購買行動や感性価値創造の観点から、フレームワークを活用しながら、なぜ、**お客様を育てるのが大切なのか**を紹介します。



### 【講師プロフィール】

1965年生 山口市在住

- ・やまぐち総合研究所有限会社 取締役所長
- ・山口大学経済学部新事業創造論 非常勤講師
- ・山口商工会議所 中小企業支援センター 窓口相談員
- ・宇部商工会議所 中小企業支援センター 窓口相談員
- ・内閣府認証特定非営利法人 日本経営士協会 認定コンサルタント



### 経歴

1988年 中国松下システム(株)にて営業に従事。

1998年 ITベンチャー企業を友人達と設立

2005年 やまぐち総合研究所を設立

創業・経営支援や講演活動を行う。

2007年には報道番組のレギュラーコメンテーターをつめるなど、幅広い分野で活動している。

### (活動実績)

- ・宇部商工会議所 起業塾塾長 (2008年～2009年)
- ・山口市中心市街地活性化支援 (2009年)
- ・山口市産業コーディネーター 起業支援 (2003年～2008年)

### (講演実績)

- ・販路開拓は、視野を変えた発想が大切です。
- ・ホームページは、企業ビジョンが大切です。等多数

主催：内閣府 特定非営利活動法人日本経営士協会九州支部